



UNIUNEA EUROPEANĂ



GUVERNUL ROMÂNIEI
MINISTERUL MUNCII, FAMILIEI
ȘI PROTECȚIEI SOCIALE



Fondul Social European
POSDRU 2007-2013



Întreprinderi Structurale
2007-2013



GUVERNUL ROMÂNIEI
MINISTERUL MUNCII, FAMILIEI
ȘI PROTECȚIEI SOCIALE
ORGANISMUL SAU OLTEANA



UNIVERSITATEA "SPIRU
HARET" BUCUREȘTI
Facultatea de Management

ANUNȚ ÎNCEPERE CURSURI

08 ianuarie 2011

Investește în oameni!

Fondul Social European

Programul Operațional Sectorial Dezvoltarea Resurselor Umane 2007-2013

Axa prioritară 6

Domeniul Major de Intervenție 6.3.

Titlul proiectului: **Performanță în carieră și în afaceri pentru femei**

Contract nr: POSDRU 97/6.3/S/58571

Începerea cursurilor de **Management și tehnici de negociere**

Universitatea Spiru Haret prin Facultatea de Management Financiar Contabil Craiova în calitate de Beneficiar anunță începerea cursurilor de *Management și tehnici de negociere* în Regiunea București-Ilfov în cadrul proiectului „*Performanță în carieră și în afaceri pentru femei*”. Proiectul este cofinanțat din Fondul Social European prin Programul Operațional Sectorial Dezvoltarea Resurselor Umane 2007-2013, Axa prioritară 6, Domeniul Major de Intervenție 6.3. „Promovarea egalității de șanse pe piața muncii” iar obiectivul său general îl reprezintă formarea competențelor manageriale și antreprenoriale pentru femei în vederea dezvoltării carierei sau pentru inițierea unei afaceri.

Cursul „**Management și tehnici de negociere**” se focusează asupra creșterii afacerii și obținerii celor mai bune avantaje din încheierea unei tranzacții. Plecând de la premisa că o calitate bună a serviciilor și produselor oferite de firmă trebuie însoțită întotdeauna de o negociere corespunzătoare și eficientă, cursul abordează o varietate mare de strategii de negociere, stiluri de negociere, tehnici și tactici de negociere. Înainte de abordarea acestora, cursul, tratează principalele aspecte referitoare la afacere punând accentul pe tipurile de afaceri, alegerea tipului de afaceri potrivit, principiile și funcțiile managementului în afaceri, managementul financiar, controlling etc.

Procesul de negociere și etapele negocierii sunt abordate în detaliu remarcându-se în cadrul acestora obiectul și funcțiile negocierii, formele de negociere, pregătirea negocierii, negocierea propriu-zisă și încheierea negocierii.

Strategiile de negociere sunt tratate atât prin prisma funcțiilor cât și a tipurilor acestora, remarcându-se aici strategiile directe, indirecte, conflictuale și cooperante.

Tehnicile care pot fi exersate în cadrul cursului sunt tehnicile de tratare a obiectului negocierii, a elementelor de negociere și de discutare a ofertelor.

În final cursul se încheie cu comunicarea în management și negociere, aprofundând semnificația și rolul comunicării în management, formele comunicării, funcțiile comunicării, abilitățile de comunicare și inteligența emoțională.

Cursurile se derulează la sediul Facultății de Geografie și Geografia Turismului Bld. Timișoara nr.58 București în perioada 08-30.01.2011.

Website: www.carierafemei.ro www.fseromania.ro

email: secretariat@carierafemei.ro
carierafemei@yahoo.com

Proiect cofinanțat din Fondul Social European prin
Programul Operațional Sectorial Dezvoltarea Resurselor Umane 2007-2013 Investește în oameni !